

【実践アジア社長塾オンライン講座】

ビジネスパーソンが身に付けて おきたい成功哲学 【テキスト】

2020年11月28日

ユビキタス九州
理事長 古山田 恭高

目次

1章 講師プロフィール

2章 オリエンテーション

3章 “ICT投資”活用について

4章 ビジネスパーソン的心得“成功への手引き”

こやまだ

きょうたか

講師 古山田 恭高プロフィール

1944年、生まれの福岡県出身。

NECで三十数年間サラリーマン生活を経て、無限責任中間法人ユビキタスサガを設立。その後一般社団法人ユビキタス九州理事長に就任。

「ICT経営」を推進するための、企業経営者に対するコンサルティング及び研修を、主たる事業としている。

学生時代には、テニスに明け暮れ一年のうち正月の三が日以外はラケットを握って練習に没頭していました。その甲斐があって、全国大会の福岡県代表になることができました。

この年の全国大会の会場は小倉からはJRで25分の下関でした。また、帰るときになって下関港にコレラが上陸したとの事で、1週間足止めされましたことを思い出します。

NECでは二十数年間の管理職経験から多数のことを学び、在籍中の後半の数年間は「独立行政法人(役員)」「民間会社(役員)」「大学(学外講師)」等、社内では経験のできない、貴重な経験をし、NECの外で「官庁・民間企業の経営」を学びました。

このことは、私の現在の人間形成に大いに役に立っています。

UBIQUITOS KYUSHU

こやまだ

きょうたか

講師 古山田 恭高プロフィール

今までの仕事の中で、“日本初のシステム”の導入に成功した物件が**4件**あります。

- 24kHz高速行政ファックスシステム(昭和40年代 某市役所)
- 機雷探査システム(昭和40年代 某港湾会社) *事例紹介**
- 離島遠隔医療診断システム(昭和50年代 厚生省・長崎県)
- ドーム球場トータルシステム(平成5年 福岡某流通業) *ヤフオクドーム

“靴を履く習慣のないところに、靴を売りに行く”的な体験を身に付けることができました。

平成16年(2004年にNECを定年、今後は“**生涯現役・臨終定年**”をモットーにしてビジネスを展開して行きたいと思っています。

UBIQUITOS KYUSHU

新聞記事(西日本新聞2008/9/13朝刊)

関門海峡に機雷

「いかり」使用制限」

門司海上保安部(北九州市)は十二日、山口県下関市の満珠島灯台の南1.6キロ沖の関門海峡で、太平洋戦争中に米軍が設置したと見られる機雷が見つかったと発表した。衝撃を与えると爆発の恐れがあるため、同海保は発見場所の海上に黄色い点滅ブイを設置。周囲の半径200メートル以内でいかりを下ろさないよう、船舶に呼び掛けている。

同日朝、しゅんせつ工事前調査をしていた潜水士が、水深7メートルの海底で発見。海上自衛隊が機雷と判断した。同海保は爆破処理を検討している。

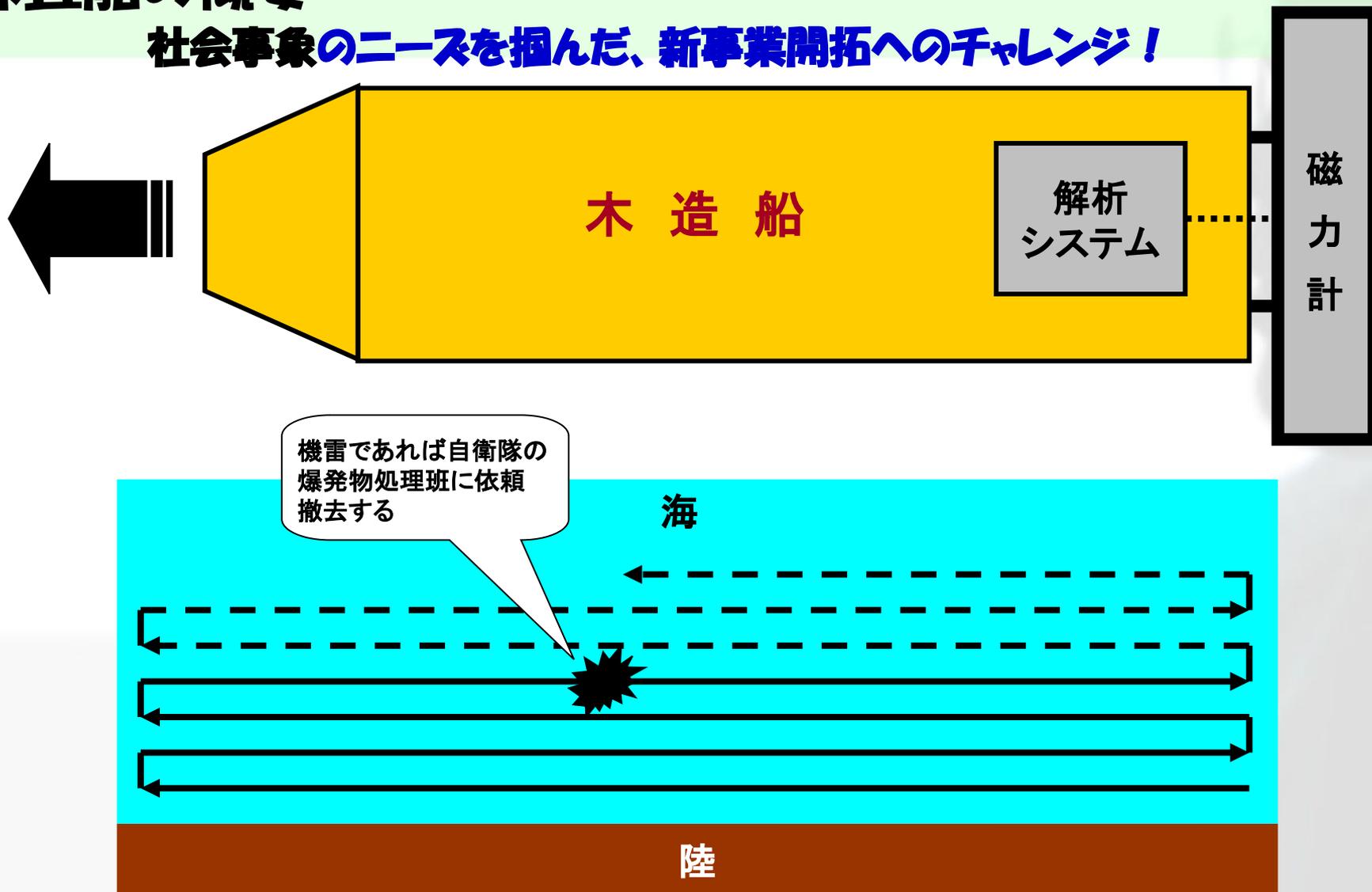
* 米軍による機雷作戦

第二次世界大戦当時、爆撃機B29が約1500回出撃関門海峡、周防灘、瀬戸内海、日本海側の重要港湾に計1万2000個の機雷を投下し、大陸からの物資輸送を絶つことが目的だったとされる。

UBIQUITOS KYUSHU

探査船の概要

社会事象のニースを掴んだ、新事業開拓へのチャレンジ！



古山田恭高 経歴

- 昭和57年(1982年) NEC長崎支店 支店長(38歳)
昭和63年(1988年) NEC九州支社 部長(43歳)
平成6年(1994年) NECマルチメディア事業グループ 部長
平成10年(1998年) 政府出資特別法人株式会社長崎ソフトウェアセンター本部長
平成12年(2000年) 福博印刷株式会社 顧問
平成13年(2001年) ITSSPコーディネータ九州連絡協議会 会長
平成14年(2002年) ITSSP推進九州ブロック会議 座長補佐
平成14年 株式会社ビジネスワン 常任監査役
平成14年 長崎県自治体研究会 座長
平成15年(2003年) 佐賀県経営情報化推進協議会 副会長
平成16年(2004年) ITC佐賀(ITコーディネータ協会認定) 会長
平成16年 NEC 定年退職
平成17年(2005年) 無限責任中間法人ユビキタス九州 副代表
平成21年(2009年) 一般社団法人ユビキタス九州 代表理事
平成26年(2014年) 株式会社フェニーチェ 監査役
平成28年(2016年) 福岡大樹ライオンズクラブ 会長

【現職】 ユビキタス九州 理事長 アジアソリューション株式会社 顧問
アクティブシニア交流会 常任理事 その他 UBIQUITOS KYUSHU

ITSSP(ITソリューション スクエア プロジェクト:戦略的情報化投資活性化事業)

「相田みつを」さんの言葉

“かねもできました”

かねもできました
家もできました
時間のゆとりもできました
さて、
これからは
人間らしい生き方をと
自分自身をふりかえる頃は
たいてい墓場の中だ

相田みつを(1924年5月20日～1991年12月17日)詩人・書家
UBIQUITOS KYUSHU

戦略・戦術・戦闘

戦略の失敗は

戦術では補いがたく

戦術の失敗は**戦闘**では補いがたし

- *「ロイヤル」の創業者 江頭匡一氏の座右の銘
- *大事なのは「戦略」です。一番力を入れるべきものであり、それを考えるのは社長です。

サラリーマン川柳2020

【優秀作品(抜粋)】

1. わが家では 最強スクラム 妻・娘
2. 割り勘も 新入社員は ペイである
3. 令和婚 逃がして目指すは 五輪婚
4. 話聞け！ スマホいじるな！ 「メモですが」
5. おじさんは スマホ使えず キャッシュです
6. これセーフ？ 部下への言葉 クグる日々
7. 定年や やめるにやめられぬ 2000万
8. 長時間 会議で決めた 時短案
9. 会議数 減らせないかと 会議する

UBIQUITOS KYUSHU

ICT投資活用

ICT (Information and Communication Technology)とは、その字面の通り、**IT (Information Technology) 技術**に**コミュニケーション (Communication) 機能**を付加することで、さらなる**利便性**や**顧客満足度向上**を目指す**取り組み全般**を指す言葉です。

企業における**ICT投資**の伸びはここ数年**増加傾向**です。**ICT投資**で解決したい**中期的な経営課題**では「**業務プロセスの効率化**」や「**迅速な業績把握、情報把握**」などが上位で、**最新技術**では、「**AI (人工知能)**」「**IoT (モノのインターネット)**」「**各種クラウドサービス**」「**ビッグデータ**」および「**RPA (ロボティック・プロセス・オートメーション)**」などが注目されています。

ICT投資活用(事例)

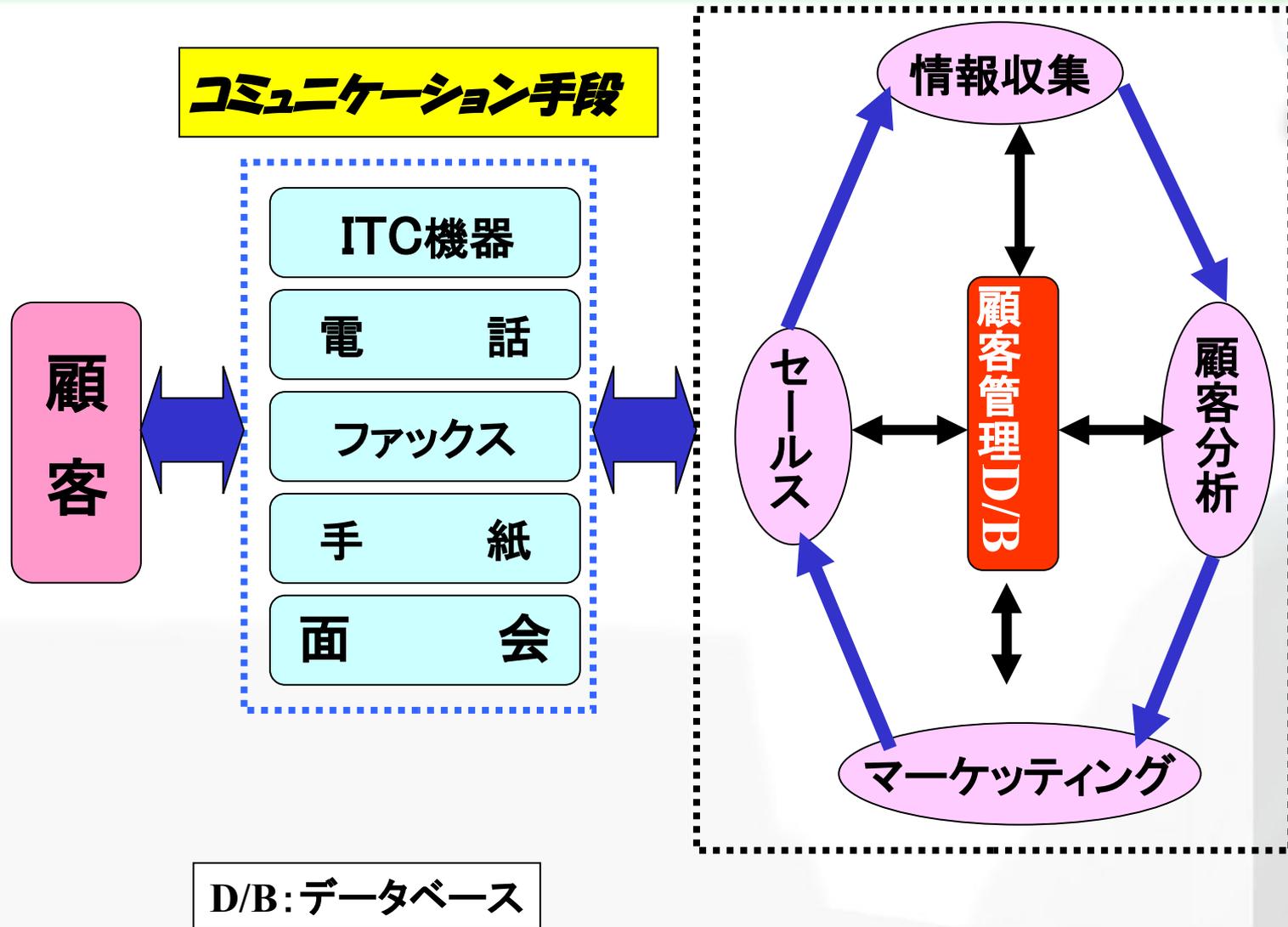
営業支援システム(SFA)

営業支援システムとは、従来の**“KKD”**「勘」「経験」「度胸」・**“GNP”**「義理」「人情」「プレゼン」の営業から、**データや情報システムを利用した営業**へというニーズによって生まれたシステムです。

データベースに顧客の情報のほか、**コンタクト履歴**や**商談のプロセス営業スケジュール**を蓄積し、営業案件の進捗状況や案件成立の見込みを**営業チーム内で共有**するというシステムです。

SFA:sales force automation

ICT投資活用 顧客管理関係システム(CRM)



“IoT” あなたの暮らしはこう変わる！

目覚まし鳴るとともに、照明が点灯。コーヒーマーカーは熱々のコーヒーを入れ始める。朝食前にトイレによれば排泄物からその日の健康状態をチェックしてくれて重要なメールが届けば照明が点灯して通知。内容はテレビ画面に表示される。

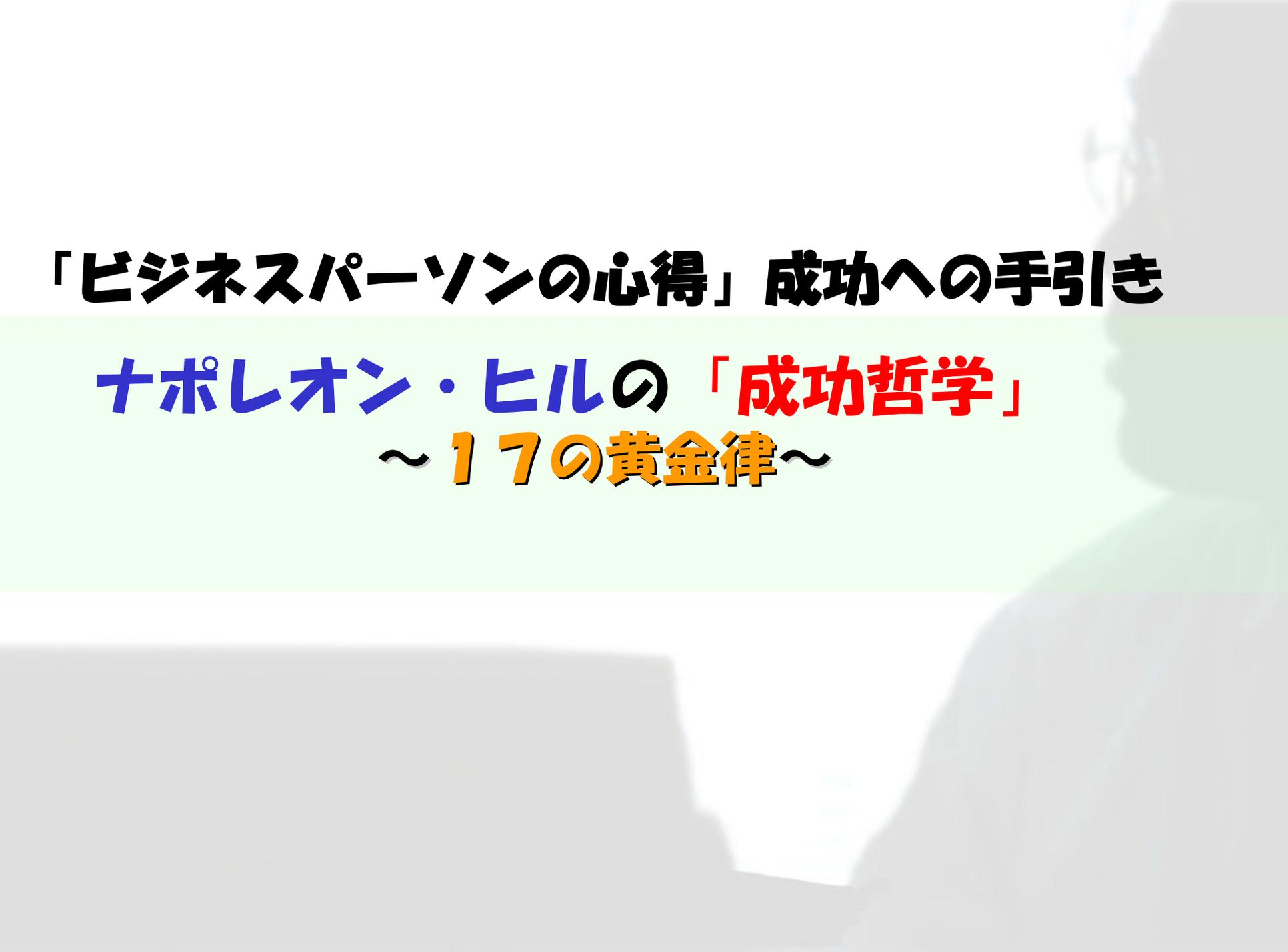
*テレビパソコン

外出先で立ち寄った店では、自分好みの商品がスマートフォンに表示され買い物をサポート。スーパーに入れば、自宅の冷蔵庫から「卵がもうない」とスマホに通知が届き、売り場まで誘導される。

身の回りのものが、あたかも自分専用の執事のように話しかけ、世話をやいてくれるかって、小説や映画で描かれていた未来の“夢物語”が、IoTによって実現可能な段階に入ってきている。

IoTとは、身の回りあるモノにセンサーが組み込まれて、直接インターネットにつながりモノ同士、モノとヒトが相互に通信できるようになる仕組みのことだ。

UBIQUITOS KYUSHU



「ビジネスパーソンの心得」 成功への手引き

ナポレオン・ヒルの「成功哲学」

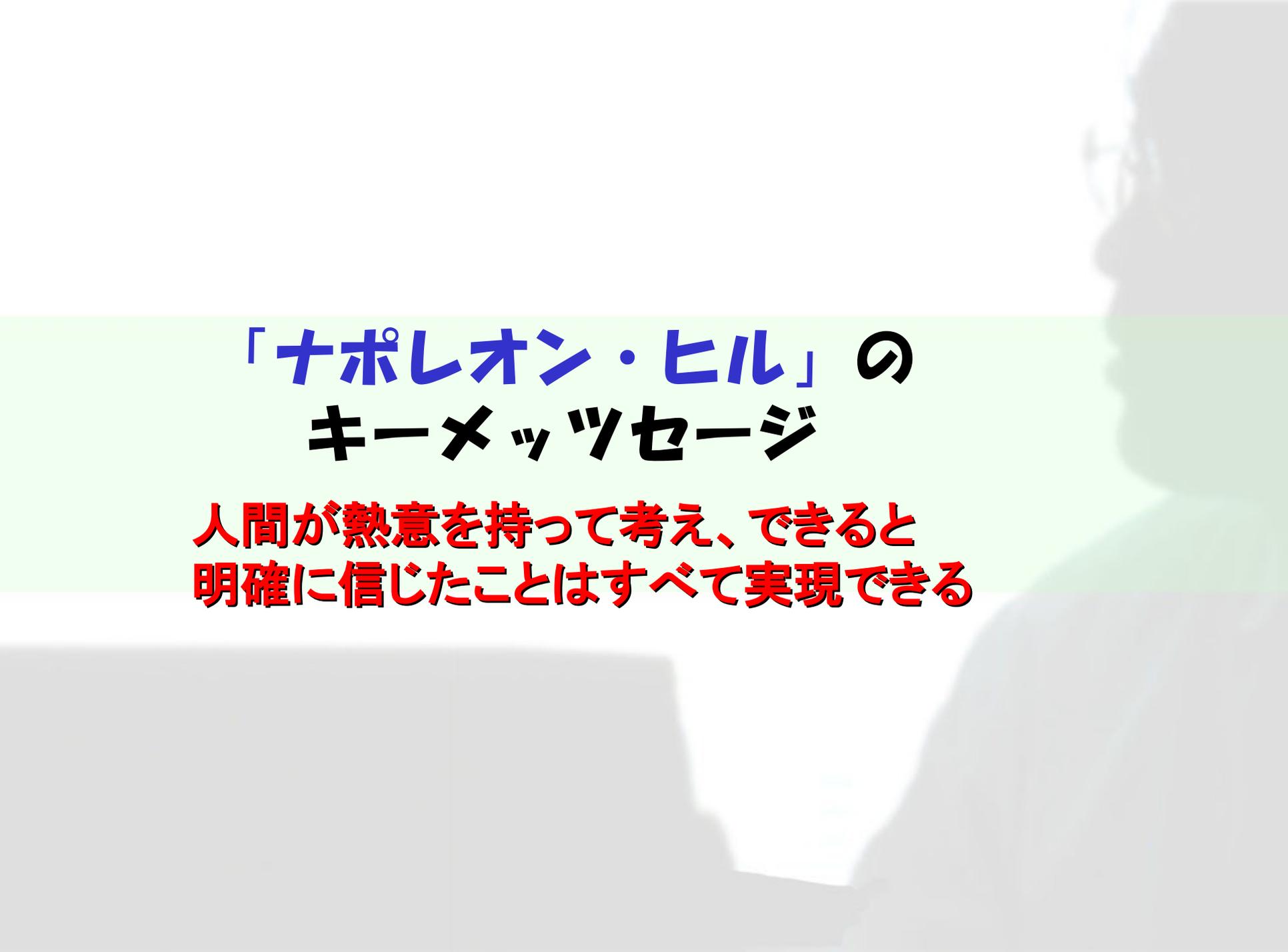
～ 17の黄金律～

ナポレオン・ヒル(1883~1970)

アンドリュース・カーネギー(世界一の鉄鋼王)要請で万人が活用できる**成功の秘訣**の体系化に着手。カーネギーの尽力もあり、著名な500人以上の各界成功者(エジソン、フォード、ライト兄弟、ベル等)が協同作業に携わる。20年後の1928年、**初期プログラム完成**。そして実践の場での有効性を調査し、再び検討を重ねて52年後の1960年に、ついに、**PMA(積極的な心構え)プログラムを完成**。大富豪のひとりとしてもその名を残し、講演家としても活躍。1970年87歳没。

【ナポレオン・ヒルの成功哲学での成功者】

●テッド・ターナー(TBS社主兼会長) ●トム・モナハン(ドミノ・ピザ創業者) ●ドナルド・キーオ(コカコーラ社元最高経営責任者) ●メアリー・ケイ・アッシュ(メアリ・ケイ化粧品名誉会長) ●マルコム・フォーブス(フォーブス創刊者) ●アーサー・E・バートレット(センチュリー21不動産会社創立者) ●A・N・プリッツカー(ハイアット・ホテルグループ創立者) ●リー・A・アイアコッカ(クライスラー社元会長) ●トラメル・クロウ(トラメル・クロウ不動産会社社長) ●E・Cスカーロック(スカーロック石油会社創立者) ●S・Bフラワー(フラワー・プロダクツ社社長) ●アール・ナイチンゲール(ナイチンゲール・コナント社元会長) ●and more.....



「ナポレオン・ヒル」の キーメッセージ

人間が熱意を持って考え、できると
明確に信じたことはすべて実現できる

成功できる人とできない人の違い。

それは、**行動を起こせるかどうか**だ。

夢を現実にしたければ、**今すぐ、動き出すこと**だ。

しかし……………

数学には公式があるように成功にも「**一定の法則**」がある。

私たちは、「少年よ、大志を抱け」という言葉は知っていても、

大志を現実のものにする方法を知らされずにきてしまった。

目標はただひとつ。

あなたに、あなたの**望む夢を実現**してもらうこと。

そのアドバイスが学校では教えられなかった「**成功法則**」です。

世界一の鉄鋼王アンドリュー・カーネギーが、エジソンが、

フォードが、ライト兄弟が、ベルが、……………etc.

成功者たちを追跡すると、そこに**17の共通項**があった！

それが成功に必要な“**17の黄金律**”（17のゴールデンルール）

です。

17の黄金律（ゴールデnrルール）とは

5つの領域に分類

1. 精神的姿勢 (Mental attitude)

1. **明確な目標の設定**: 明確な目標無しにゴールへの到達はない。目標設定のノウハウとそのポイントをチェックする
2. **プラスアルファの努力**: 成功者はすべてプラスアルファの努力を行っている。これはいつでも簡単にはじめられる
3. **PMA (積極的な心構え)**: 考え方を積極的に肯定すること。これこそ成功のための最も重要にして最も単純な秘密だ
4. **逆境と挫折からの利益**: 逆境や挫折には必ず同等の利益が含まれている。マイナスからプラスを引き出す心がけとは？

2. 人的関係 (human relation)

5. **マスターマインド (主な意識)**: 知識や学歴がなくてもこれからはマスターマインドを作ることによってフォローできる
6. **チームワーク**: チームワークをうまく保てばプラスアルファの力を発揮する。そのためには何が必要だろうか？

3. 自己管理 (Self-management)

7. **優れたパーソナリティ (個性)**: パーソナリティは心がけ次第で磨かれる。短所を長所に変え、パーソナリティを魅力的にする
8. **セルフ・コントロール (制御)**: 感情と理性をバランスよく保つ。これは重要な決断においてはなおさら不可欠になってくる
9. **エンタープライズ (熱中)**: 熱意は成功のためのエンジンである。これはどのようにして身に付けられるのか？

5. 意識 (mind)

16. **揺るぎない信念**: 信念は思考を力に変えて限界を打ち破る。信念と思考とを結びつけるテクニックをマスターする
17. **習慣形成とその活用**: 習慣はすべてを決めるマスターキーである。黄金律を習慣化できれば、成功は自分のものだ

4. 思考力 (intelligence)

13. **集中力の偉大な力**: 集中力が分散するとエネルギーが低減する、ではどのように集中力を発揮すればいいのか？
14. **的確な思考の力**: 事実と意見を識別する。情報過多の時代においては特に欠かせない能力だ
15. **クリエイティブ・ビジョン (創造的展望)**: 成功者は必ずしも独創的なアイデアの持ち主ではない。まず、2つのアイデアを認識する

10. **ヘルス・マネジメント (健康管理)**: 健康がなくては成功はありえない。さらに心の健康がなくては、目標さえ定まらない
11. **資金と時間の活用**: 資金と時間はどのように生かすのか。これを知ることは自己管理のキーになる
12. **パーソナル・イニシアティブ (主導権)**: 行動がなければ何も起こらない。リーダーの資質と合わせて、イニシアティブを考える

ゴールデnrルール（黄金律）

1. 「明確な目標の設定」

目標が決まると、夢が始まる

まず、目標を見直そう！
ゴールのない道を突っ走っても
無意味である

ゴールデnrール (黄金律)

2. 「フラスアルファの努力」

チャンスを呼び込む「代償の法則」

ライバルよりほんの少しだけ前に
進もう。

一歩先に進む努力が大差をつける

ゴールデnrール (黄金律)

3. PMA (積極的な心構え)

PMAこそ成功者のコアコンピタンス

いつでも「前向きの姿勢」を貫こう。
ダメだと思つくと本当にダメになる

*コアコンピタンス:企業が有する能力のうち競争力がある
中核的な部分

UBIQUITOS KYUSHU

ゴールデnrルール（黄金律）

4. 逆境と挫折からの利益

失敗を知れば、成功を知る

トラブルは喜んで受け入れよう。
逆境はチャンスをもたらす女神である

ゴールデnrルール（黄金律）

5. マスターマインド

勝ち組集団を組織し、
成功をたぐり寄せる

自分の欠点はアウトソースで補う
ひとりで全部やろうとするから前進
しない

ゴールデnrール (黄金律)

6. チームワーク

個の時代の成功ノウハウ

チームの力で勝ちあがろう。
チームがよければプラスアルファ
の力を発揮できる

ゴールデンルール（黄金律）

7. 優れたパースナリティ

人間力が成功を引つける

「自分らしさ」を武器にしよう。
魅力的なパースナリティがいっそう
際立つ

* パースナリティ: 人格。個性。性格。特に個人の統一的・持続的な特性の相対

UBIQUITOS KYUSHU

ゴールデnrール（黄金律）

8. セルフ・コントロール

思想習慣をコントロールし、
不安を断ち切る

失敗の理由を考えるのはやめよう。
自分をコントロールできなければ
また転んでしまう。

ゴールデnrール (黄金律)

9. エンスーzアズム

熱意は栄光のためのエンジンである。
これはどのようにして身につけられる
のか？

熱意を維持しよう。
熱しやすく冷めやすいでは昨日と
何も変わらない

UBIQUITOS KYUSHU

ゴールデンルール（黄金律）

10. ヘルス・マネジメント

健康がなくては成功はありえない。
さらに、心の健康がなくては、
目標さえ定まらない

「健康な心と体」を持とう。
心と体のマネジメントがここ
一番の勝負を決める

UBIQUITOS KYUSHU

ゴールデnrルール（黄金律）

1 1. 資金と時間の活用

成功の買い方、育て方

お金と上手に付き合おう。
お金に対するプラスのイメージで
お金は入ってくる

ゴールデnrルール（黄金律）

12. パースナリ・イニシアティブ

成功者とは、ただ成すべきことを
成した人だ

ためらわずにとにかくやってみよう。
いつまで待っても「最適な時期」は
来ない

ゴールデnrルール（黄金律）

13. 集中力の偉大な力

ターゲットを集中し、邁進する

「本当にほしいもの」はひとつにしよう。
集中力が分散するとエネルギーが
低減する

ゴールデnrール（黄金律）

14. 的確な思考の力

決断力がない原因のひとつは、
情報の受け方にある

漠然と考えるのはやめよう。
これこそが失敗のルーツである

ゴールテンルール（黄金律）

15. クリエイティブ・ヴィジョン

夢を創造する、
成功者たちのテクニック

ちょっとだけ想像力を働かせよう
成功者を生んだのはシンプルな
アイデアだった

UBIQUITOS KYUSHU

ゴールデnrルール（黄金律）

16. 揺ぎない信念

信念だけがなせる離れ業

ポジティブな言葉を繰り返そう。
潜在意識を利用すると
達成速度は倍増する

ゴールテンルール（黄金律）

17. 習慣形成とその活用

成功する習慣をインプットする

マイナスの習慣を取り除こう。
習慣はすべてを決めるマスターキー
である

**ご清聴を感謝いたします。
ありがとうございました。**

**ユビキタス九州
理事長 古山田 恭高**

UBIQUITOS KYUSHU